

Chef.fe de produit touristique CDI

Présentation de la structure :

L'Agence de Développement Touristique de l'Eure évolue en 2023 en Agence d'Attractivité. Impulser et coordonner une stratégie touristique en faveur des prestataires et du département de l'Eure (mais si c'est en Normandie, à côté de Paris) c'est bien, mais travailler en faveur de l'attractivité résidentielle, médicale et animer le territoire c'est encore mieux.

Animer le territoire, c'est aussi jouer le rôle d'apporteur d'affaires.

C'est pourquoi l'Agence recrute son/sa prochaine chef.fe de produit touristique.

LISTE DES MISSIONS

Placé(e) sous l'autorité de l'équipe de direction et de la Responsable du pôle Attractivité

Dans le cadre des missions :

- Apporteur d'affaires et de business pour les prestataires et les territoires, il/elle augmente la compétitivité touristique, l'attractivité, la notoriété de l'Eure et ses territoires (lits marchands, événements).
- Assure la promotion de l'offre locale auprès des organisateurs de séminaires, d'événements professionnels, salons, défilés de mode, shooting photos, mariages
- Organise la présence de l'Eure sur les salons et événements à fort potentiel, référence l'Eure chez les prestataires séminaires à Paris, crée et met à jour un catalogue d'offres séminaire dans l'Eure on et off line.
- Assure l'accompagnement et l'accueil clé en mains d'événements professionnels d'envergure.
- Commercialise les produits et sites touristiques choisis pour augmenter les retombées économiques en lien avec les autocaristes, agences réceptives, croisiéristes...
- Anime le club des réceptifs des OT de l'Eure qui disposent de l'immatriculation à commercialiser des produits touristiques
- Anime le Tourisme d'Affaires et séminaire (workshop, salons, éditions, création de contenu sur l'espace séminaire, conseils et accompagnements à la mise en marché des offres
- Crée des contenus (offres spéciales, séjours clé en main, révélation d'insolite...) à destination de la communication/promotion de l'Eure sur le site Grand Public et professionnel (espace séminaire)
- Promotion des produits et de la destination en matière de séminaire en salons et workshops professionnels
- Organisation d'éducteurs (dans le cadre du Tourisme d'affaires)
- Participe à la recherche de financements, nouveaux partenariats, recettes.

PROFIL :

De formation Bac +2 minimum, vous bénéficiez d'une expérience dans un poste ou un environnement similaire. Votre connaissance des tendances touristiques et des « recettes qui marchent » dans le domaine du tourisme et de l'attractivité vous permettent de produire rapidement des résultats. Votre tempérament commercial lié à vos qualités relationnelles seront les clés de votre réussite dans ce poste. Polyvalent, rigoureux tout en étant agile vous savez mener de front plusieurs priorités à la fois.

La maîtrise de l'anglais est souhaitée.

Poste à pourvoir rapidement

Candidature à transmettre avant le 10 janvier 2023 (par courrier ou par mail)

Cédric Lemagnent

Eure Tourisme

3 bis rue de Verdun

27000 EVREUX

corinne.vedie@eure-tourisme.fr